



Քրաուդֆանդինգի մասնագետի համար նախատեսված մոդուլ



Այս ծրագիր ֆինանսավորում ստացել է Եվրոպական Միության Հորիզոն 2020 հետազոտությունների և նորարարությունների ծրագրից՝ համաձայն No 785081 պայմանագրի: Հրաժարում պատասխանատվությունից՝ սույն կյուբի բովանդակությունը չի արտահայտում Եվրոպական Միության պաշտոնական կարծիքը: Տեղեկատվության և արտահայտված տեսակետների համար պատասխանատվությունն ամբողջությամբ կրում է(են) հեղինակ(ներ)ը:

Այս մոդուլը ներառում է՝

- **Ներածություն քրաուդֆանդինգի ֆինանսական կոնցեպտի վերաբերյալ**
- **Հնարավորություն է տալիս հաշվի առնել քրաուդֆանդինգի ազդեցությունը **Էներգաարդյունավետության ր վերականգնվող Էներգետիկայի (EE ր RE) վրա****
- **Գործնական և հարմար է **հնարավորությունների զարգացման** նախաձեռնությունների համար**
- **Հիմնվում է կոնցեպտների վրա** (օրինակ՝ զուտ ներկա արժեք և շահութաբերության ներքին դրույթ), որոնց մասին խոսվում է այս շաբթի ուսումնական այլ նյութերում

Այս մոդուլը չի ներառում՝

- **Քրաուդֆանդինգի բոլոր գործողությունների **սպառիչ ր ամբողջական** ցանկ**
- **Գիտական **ուսումնասիրություն****, որը համեմատում է գնահատման մեթոդները և առաջարկում «լավագույն» մեթոդը
- **Կիրառելի է բոլոր երկրների **դեպքում****՝ առանց ներքին պայմանների արտացոլման
- **Քրաուդֆանդինգի արշավի մեկնարկի համար **նախագիծ****

Սովորելու արդյունքում

- Այս մոդուլի վերջում մասնակիցը կկարողանա՝
 - Բացատրել՝ ինչ է քրաուդֆանդինգը և ինչպես դա կիրառել
 - Տարբերակել քրաուդֆանդինգի տեսակները
 - Հասկանալ ճիշտ հարթակի և աջակցող կազմակերպության ընտրության կարևորությունը
 - Որոշել՝ որոնք են քրաուդֆանդինգի օգուտները և էներգաարդյունավետության համար քրաուդֆանդինգի հնարավորությունները

Ուսուցանվող նյութի հակիրճ ներկայացում

- 1 Ներածություն՝ քառուֆանդինգ
- 2 Ովքեր են համապատասխան գործող անձինք
- 3 Քառուֆանդինգի տեսակները
 - 3A ՈՈչ ֆինանսական
 - 3B Ֆինանսական
- 4 Գործընթացը ۞ փուլերը
- 5 Քառուֆանդինգը ۞ էներգաարդյունավետությունը
- 6 Օրինակներ ۞ դեպքեր



- 1 Ներածություն՝ քառուղվֆանդինգ
- 2 Որոնք են գործող կողմերը
- 3 Քառուղվֆանդինգի տեսակները
 - 3A ՈՈչ ֆինանսական
 - 3B Ֆինանսական
- 4 Գործընթացը ۽ փուլերը
- 5 Քառուղվֆանդինգը ۽ էներգաարդյունավետությունը
- 6 Օրինակներ ۽ դեպքեր



- Քրաուդֆանդինգը (ՔՖ) հիմնականում համացանցային ռեսուրսների կիրառությամբ մեծ թվով մարդկանցից յուրաքանչյուրից փոքր գումար ստանալու միջոցով բիզնես ծրագրի ֆինանսավորման գործիք է:

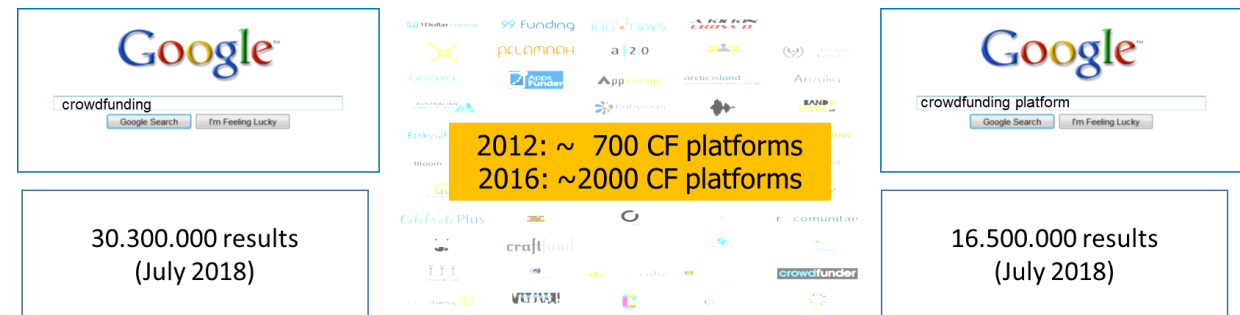


Ի՞նչ է քրաուդֆանդինգը:

Քրաուդ (crowd) + ֆանդինգ (funding) = **քրաուդֆանդինգ** → Ներգրավվող կապիտալի տրամադրում հանրության կողմից

Սա քրաուդֆանդինգը դարձնում է **Ֆինանսավորման այլընտրանքային տարբերակ: Աճող տարածում**

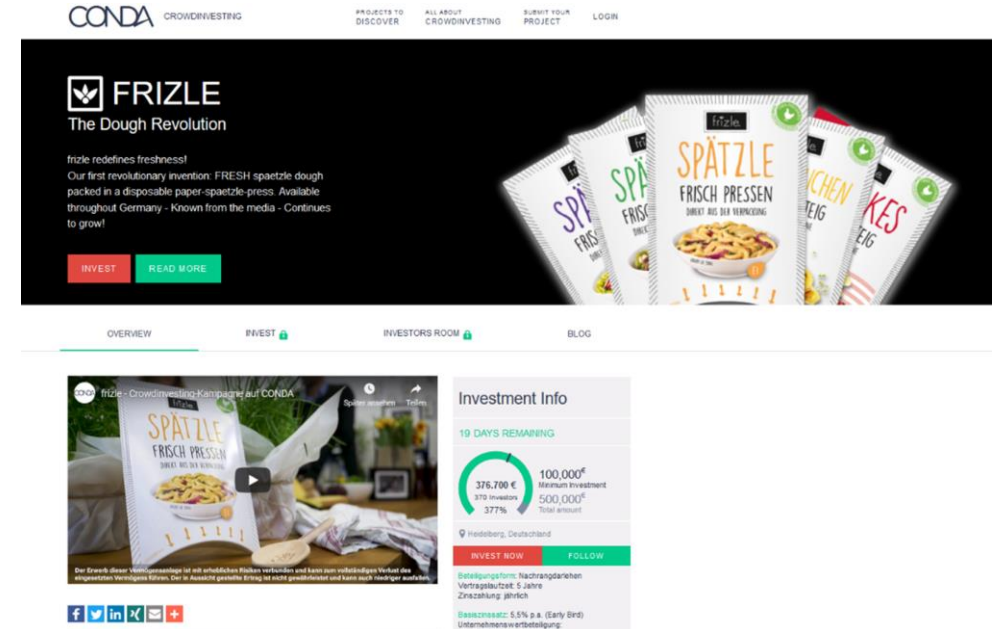
- Քրաուդֆանդինգն առավել տարածում է գտել համացանցի ի հայտ գալուն զուգահեռ: Սակայն, քրաուդֆանդինգը չի առաջացել համացանցում, այլ մինչ դա էլ արդեն երկար ժամանակ գոյություն է ունեցել: Քրաուդֆանդինգի օրինակներ են Եվրոպայի ամբողջ տարածքում կառուցված տաճարները և անգամ Ազատության արձանը:
- Գուգլում քրաուդֆանդինգի որոնումների թիվը կտրուկ աճել է , ինչպես նաև աճել է քրաուդֆանդինգ հարթակների և այլ գործող կողմերի (ներդրողներ, նախաձեռնողներ և սեփականատերեր) թիվը:



- Ի աջակցություն որևէ ծրագրի կամ ընկերության հանրությանն արված դրամահավաքի առաջարկը կոչվում է **քրաուդֆանդինգի արշավ**:



- Սովորաբար արշավն իրականացվում է **արշավի համար նախատեսված էջով**, որն ստեղծվել է համացանցի միջևորդ հարթակում, որը կոչվում է **քրաուդֆանդինգ հարթակ**:



Օրինակում տրված է Conda հարթակում ստեղծված Frizle արշավի էջը:



Ուսուցանվող նյութի հակիրճ ներկայացում

- 1 Ներածություն՝ քառուֆանդինգ
- 2 **Որոնք են գործող կողմերը**
- 3 Քառուֆանդինգի տեսակները
 - 3A ՈՈչ ֆինանսական
 - 3B Ֆինանսական
- 4 Գործընթացը ۞ փուլերը
- 5 Քառուֆանդինգը ۞ էներգաարդյունավետությունը
- 6 Օրինակներ ۞ դեպքեր



- ՔՖ ծրագրերը հիմնականում ունենում են 4 գործող կողմ՝
 - Արշավի կազմակերպիչներ
 - Ներդրողներ
 - Հարթակներ
 - Աջակցող կազմակերպություններ

- Ավելի պարզ՝ **արշավի կազմակերպիչները** կազմակերպում են դրամահավաք **ներդրողներից հարթակների միջոցով: Աջակցող կազմակերպություններն** օգնում են տարբեր փուլերում տարբեր շահառուների:



Գործող կողմեր՝ Արշավի կազմակերպիչներ

ՈՎ

Նկարագրություն

Արշավի
կազմակերպիչներ

- Անհատներ, որոնց նախաձեռնությունը ներդրումների կարիք ունի
- Նաև բկոչվում են ստողծողներ կամ հիմնադիրներ
- Լավ գաղափար կամ լավ կապեր ունեցող ցանկացած ոք կարող է մեկնարկել քառուղֆանդինգի արշավ

Ներդրողներ/հովա
նավորներ

Անհատներ, որոնք քառուղֆանդինգի ծրագրի համար առաջարկում են ֆինանսական միջոցներ

Ներդրողներ	Կապիտալի ներգրավման միջոցով քառուղֆանդինգ
Վարկավորում	Վարակավորման միջոցով քառուղֆանդինգ
Հովանավորներ	Հովանավորության միջոցով քառուղֆանդինգ
Դոնորեր	Նվիրատվությունների միջոցով քառուղֆանդինգ

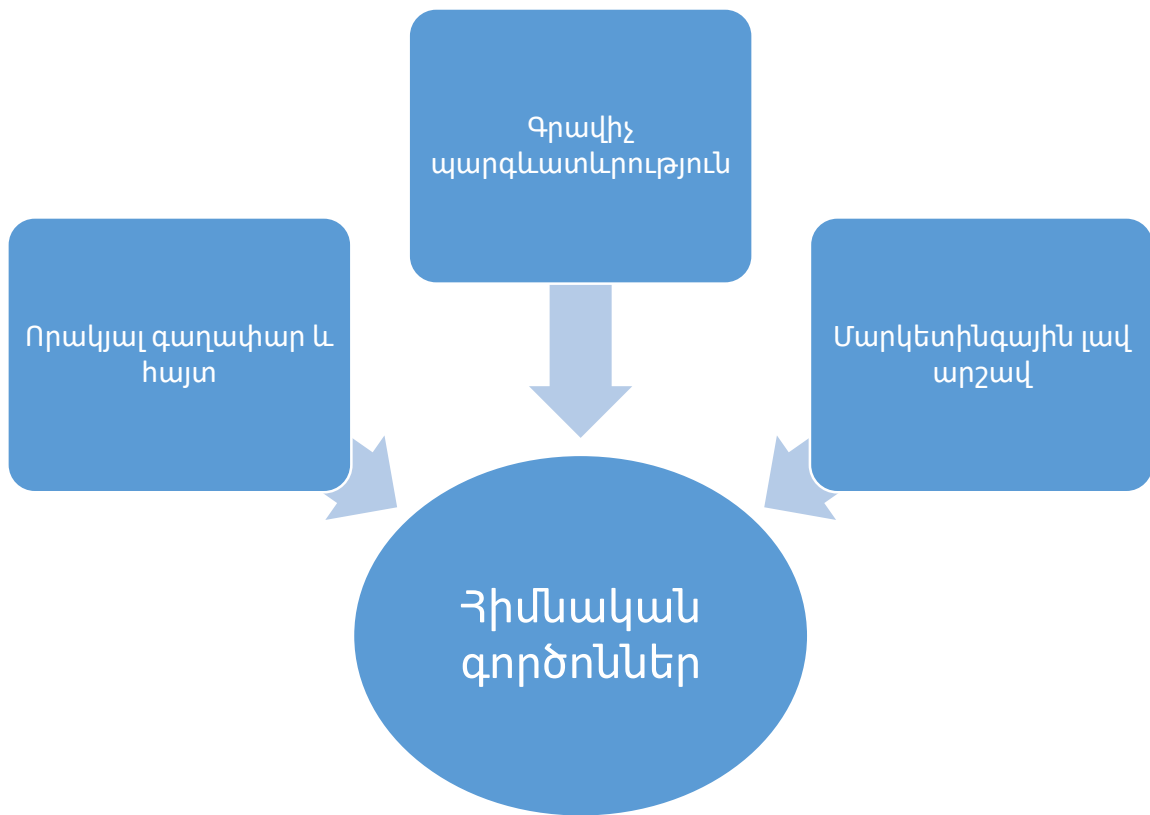


Գաղափարների համար քրաուդֆանդինգ կազմակերպվում է հիմնականում **դրանց նախնական փուլերում**: Սա արշավի կազմակերպիչներին տալիս է հետևյալ հնարավորությունները՝

- Փորձնական մարկետինգ
- Ալիքներ ֆ թիրախային լսարան
- Տարբեր արտադրանքների զարգացում
- Արտադրանքի հատուկ սեկտորի համար շուկայի վավերացում
- Հասկանալ հաճախորդների շարժառիթներն ու սպասումները
- Ներգրավել նոր լսարան



Գրծող կողմեր՝ արշավի կազմակերպիչներ



- Հաջողված արշավները հաճախ ունենում են **մեկնարկային բաաանին երկար փուլ**, որի ընթացքում հեշտ է աջակցություն ստանալ ընտանիքից, ընկերներից և ծանոթներից:
- Ներգրավման աճ է նկատվում նաև **փակման փուլում**, երբ ներգրավման ժամանակը ավարտվում է:
- Ֆինանսավորման տոկոսների մասին բարձրաձայները կարևոր է, քանի որ ազդում է հովանավորների վարքագծի վրա:
- Հիմնականում այն արշավները, որոնց հաջողվել է հաստել նախնական ֆինանսավորման 10%-ը, հաջողությամբ ֆինանսավորվում են:



- Չարթակները միջնորդներ են արշավի կազմակերպիչների և հովանավորների միջև, որոնց միջև կապ են հաստատում համացանցի միջոցով՝ ֆինանսասական աջակցության և տեղեկատվության հոսքի հնարավորություն տալով: Քրաուդֆանդինգ հարթակներն աստիճանաբար հայտնվել են վերջին 10 տարվա ընթացքում, և այսօր դրանց թիվը հասնում է հարյուրների:

Քրաուդֆանդինգ մոդել	Աշխարհագրական ընդգրկույթ	Ծրագրի տեսակ/նպատակ	Աշխարհագրական մոդել
Կարող են լինել նվիրատվությունների, վարկավորման կամ կապիտալի ներգրավման վրա հիմնված քրաուդֆանդինգ հարթակներ:	Որոշները համաշխարհային են: Սակայն, կան բազմաթիվ տարածաշրջանային և տեղական հարթակներ, որոնք հաճախ ավելի հարմար են և ավելի լավ ծառայություն են մատուցում՝ կախված ծրագրից: Եվրոպահան հարթակների մեծամասնությունն ընդգրկում միայն տվյալ տարածաշրջանը:	Տարբեր տեսակի ծրագրերի համար կարող է կազմակերպվել քրաուդֆանդինգ՝ բարեգործությունից մինչև ներդրումներ: Տարբեր ներդրողներ նախընտրում են տարբեր հարթակներ: Օրինակ՝ կայուն զարգացման ծրագրերի վրա կենտրոնացած ներդրողները կարող են նախընտրել այնպիսի հարթակ, որը կենտրոնացած է նման ներդրումների վրա:	«Պահել ամբողջը» Ֆինանսավորման սահմանված նպատակը պարտադրող չէ: Չավաքված ողջ գումարը փոխանցվում է ծրագրին: «Ամբողջը կամ ոչինչ» (ամենատարածվածը) միայն ֆինանսավորման սահմանված չափը հավաքվելու դեպքում գումարը փաստացի փոխանցվում է ծրագրին, այլապես այն վերադարձվում է:

Դրանք ընդհանուր առմամբ կարող են բաժանվել երկու ոլորտի՝

Ֆինանսական շահառուներ → Անհատներ կամ ընկերություններ, որոնք կիսանան որպես ներդրումային ծրագիր՝ կատարելով հատուկ աշխատանք, կամ սպասելով ծրագրի ավարտին ստացվող շահույթին:

- **Ֆինանսավորող կառույցներ**՝ դրամական գործարքներ, օր.՝ ավանդներ և վարկեր տրամադրող ընկերություններ (օր.՝ բանկեր)
- **Ներդրումային ընկերություններ**՝ ընկերություններ, որոնք կատարում են ներդրումներ և ստանում շահույթ՝ ծրագրերի մասնաբաժինների վաճառքից
- **Բիզնես-հրեշտակներ(մասնավոր վենչուրային ներդրողներ)**՝ անհատ ներդրողներ, որոնք կարող են հանդես գալ նաև որպես խորհրդատուներ



Դրանք ընդհանուր առմամբ կարող են բաժանվել երկու ոլորտի՝

Հանրային և միջնորդ → Սովորաբար շահույթ չհետապնդող կազմակերպություններ, որոնք ծրագրին օժանդակում են տարբեր ոլորտներում, օրինակ՝ տրամադրելով խորհրդատվություն կամ ֆինանսական աջակցություն:

- **Ֆինանսավորող կառույցներ՝ գործակալություններ, որոնք նպաստում են տարածաշրջանային զարգացմանը՝ ֆինանսական գործիքների և ֆինանսավորման միջոցով**
- **Ինկուբատորներ, աքսելերատորներ և բիզնեսի աջակցման գործակալություններ՝** ընկերություններ, որոնք աջակցություն են ցուցաբերում սկզբնական փուլում գտնվող ընկերություններին: Դրանք կարող են առաջարկել խորհրդատվություն, տրամադրել աշխատանքային տարածք, օգնություն բիզնեսի զարգացման գործում կամ ֆինանսավորում: **Chambers and Associations:** NGOs representing workers can provide advisory and information services
- **Պալատներ և ասոցիացիաներ՝** ՀԿ-ներ ներկայացնող աշխատողները կարող են տրամադրել խորհրդատվական և տեղեկատվական ծառայություններ:

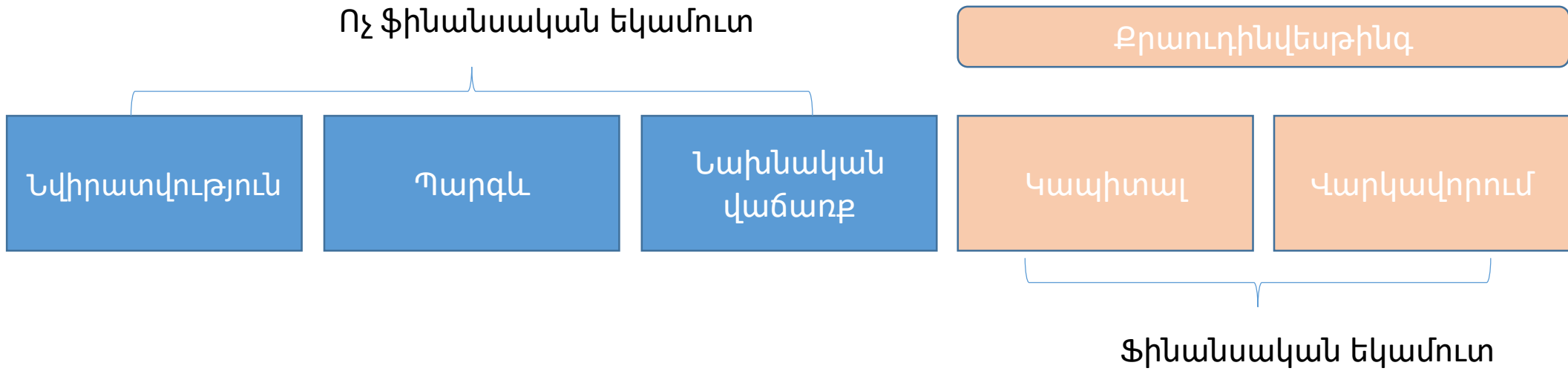


Ուսուցանվող նյութի հակիրճ ներկայացում

- 1 Ներածություն՝ քառուֆանդինգ
- 2 Որոնք են գործող կողմերը
- 3 **Քառուֆանդինգի տեսակները**
 - 3A Ոչ ֆինանսական
 - 3B Ֆինանսական
- 4 Գոծընթացը ۞ փուլերը
- 5 Քառուֆանդինգը ۞ էներգաարդյունավետությունը
- 6 Օրինակներ ۞ դեպքեր



- Քրաուդֆանդինգի հիմնական երկու տեսակներն են **ոչ ֆինանսական եկամուտով քրաուդֆանդինգ** և **ֆինանսական եկամուտով քրաուդֆանդինգ**: Սրանք էլ կարող են բաժանվել հինգ ենթախմբի:



Ոչ ֆինանսական եկամուտով քրաուդֆանդինգ

- Ոչ ֆինանսական քրաուդֆանդինգի արշավին աջակցման հիմնական շարժառիթ կարող են լինել՝
 - Արշավի նկատմամբ էմոցիոնալ դրսևորումը
 - Խորհրդանշական նվեր կամ պարգև
 - Արտադրանքի գրավչությունը

Նվիրատվության վրա հիմնված

Ինքնատիպ և ամենատարածված: Կիրառվել է սոցիալական, քաղաքական, ակադեմիական ծրագրերի աջակցության համար: Դոնորները ոչինչ ետ չեն ստանում:

Պարգևատրության վրա հիմնված

Հովանավորը սովորաբար ստանում է մի խորհրդանշական պարգև: Պարգևի արժեքը չի համապատասխանում փաստացի ֆինանսական օժանդակությանը (օր.՝ ձեռագրով գրված շնորհակալագիր): Շարժառիթը նման է նվիրատվության վրա հիմնված քրաուդֆանդինգին:

Նախնական վաճառք

Արշավ իրակացնողները արշավի աջակիցներին առաջարկում են վերջնական արտադրանքի պրոտոտիպը կամ հենց վերջնական արտադրանքը կամ ծառայությունը: Այս մոդելը հիմնականում կիրառվում է այնպիսի էջերում, ինչպիսին է Kickstarter-ը:



օգուտները հովանավորների համար

- Աջակիցները կարող են գնել արտադրանքն ավելի վաղ
- Աջակիցները կարող են աջակցությունը հանրայնացնել
- Աջակիցներն ստանում են հավելյալ արտադրանքներ, որոնք հաճախ հասանելի չեն

օգուտները ընկերությունների համար

- Ստացված ֆինանսավորումը ետ չի վերադարձվում
- Բացի ֆինանսների ձեռքբերման, կարելի է ստեղծել նաև հաճախորդների բազա
- Կարող է հասանելի լինել ավելի լայն լսարանի համար
- Հետագա զարգացման համար մարկետինգային գործիք





Քրաուդֆանդինգ ծրագրի օրինակներ

Դու քեզ միասին Պրեգրադայի մանկապարտեզի համար

- X** Naša radost-ը հիմնադրվել է 1997թ-ին և այժմ միակ մանկապարտեզն է փոքր քաղաք Պրեգրադայում:
- X** Ներդրումների նպատակը՝ վերանորոգել տանիքը և տեղադրել ջերմամեկուսացում՝ շենքի էներգետիկ բնութագրի բարելավման նպատակով
- X** Ֆինանսավորման միջոցով
 - X** 40%՝ դրամաշնորհային աջակցություն Բնապահպանության և էներգաարդյունավետության ազգային հիմնադրամից
 - X** 40%՝ քաղաքային բյուջե
 - X** 20%՝ ԶՖ արշավի միջոցով, որն անցկացվել է Croenergy.eu հարթակում
- X** Թիրախային գումար՝ 13,000 եվրո՝ կիրառելով նվիրատվության, պարզևատրության վրա հիմնված քրաուդֆանդինգի մոդելները:
- X** Արշավը տևել է 6 ամիս և ամբողջությամբ հաջողել է՝ գերազանցելով ֆինանսավորման նախնական թիրախային չափը: Էներգետիկ համակարգի վերանորոգման աշխատանքներն ավարտվել են 2016թ-ի ամռանը:

Ծրագիր

Հիմնական գործողություններ	Նվիրատվությունների վրա հիմնված քրաուդֆանդինգի մոդելի միջոցով ներգրավել ֆինանսավորում մանկապարտեզի էներգետիկ համակարգի վերանորոգման համար
Տարածաշրջան	Ք. Պրեգրադա, Խորվաթիա

Ծրագրի նպատակը և հիմնական ներդրումները

Ծրագրի նպատակները	<ul style="list-style-type: none"> • Շենքի էներգետիկ բնութագրի բարելավում
Հիմնական ներդրումները	<ul style="list-style-type: none"> • Ջերմամեկուսացում և տանիքի վերանորոգում
Ներդրումների չափը	<ul style="list-style-type: none"> • Մոտավորապես 60.0000 եվրո

Ակնկալվող արդյունքներ

Գործառնական արդյունքները	<ul style="list-style-type: none"> • Էներգիայի ավելի քիչ սպառում • Ջեռուցման և հովացման համար ավելի քիչ ծախսեր • Հարմարավետության բարձր մակարդակ
Ներդրումների եկամտաբերությունը	<ul style="list-style-type: none"> • Ֆինանսների ինսյոդություն – 1500 եվրո/տարի • Շահութաբերության ներքին դրույք (դրամաշնորհներով և նվիրատվություններով)- 11.6% • Մարման ժամկետ (դրամաշնորհներով և նվիրատվություններով)- 6.4 տարի



This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No 785081. Disclaimer: The content of this material does not reflect the official opinion of the European Union. Responsibility for the information and views expressed lies entirely with the author(s).

Աղբյուր՝ E-FIX էներգետիկ ծրագրերի այլընտրանքային ֆինանսավորման դեպքերի ուսումնասիրության վերլուծություն, 2018

Ֆինանսական եկամուտով քրաուդֆանդինգ

Հանրությունը կարող է **ներդրում կատարել** սկզբնական փուլում գտնվող ընկերություններում (կապիտալի ներդրումներ) կամ **ՓՄՁ-ների նառաջարկել վարկեր** հատուկ իրավական պայմաններով (վարկավորում):

Ինչու՞ պետք է ընկերությունը հետաքրքրված լինի

- Առաջնայինը քանի որ այն ծառայում է որպես **ֆինանսավորման լրացուցիչ** ձև է

ՔՐԱՈՒԴՖԱՆԴԻՆԳԸ ՈՐՊԵՍ ՆՈՐԱՐԱՐԱԿԱԼ ՖԻՆԱՆՍԱԿԱԼ ՄԻՔՍԻ ԼՐԱՑՈՒՑԻՉ ԳՈՐԾԻՔ



Աղբյուր՝ ISN- Նորարարական ծառայությունների ցանց GmbH



This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No 785081. Disclaimer: The content of this material does not reflect the official opinion of the European Union. Responsibility for the information and views expressed lies entirely with the author(s).

- Այս տեսակը հաճախ կոչվում է **Քրաուդֆանդինգ**, և հովանավորները հաճախ կոչվում են **Քրաուդիվերսորներ**, մասնավորապես գերմանախոս երկրներում:
- Փոքր ներդրողները ձեռք են բերում ընկերության մասնաբաժիններ
 - ՓՄՁ-ներ
 - Ստարտափներ
 - Անշարժ գույք
 - Հատուկ ծրագրեր
- Ռիսկը **լիմիտավորվում է** ըստ **մասնակցության գումարի**
 - Հաջող բիզնեսները կարող են ունենալ գրավիչ արդյունքներ: Չհաջողված բիզնեսները արդյունքում կորցնում են ներդրումները
 - Ներդրման գումարը կարող է լինել շատ ցածր (կախված է նաև հարթակից)
 - Հաճախ սկսվում է ծրագրի համար 100 եվրոյից





Քաղաքացիների մասնակցություն 2.0

- X** Oekostrom AG-ն առաջինն էր գերմանախոս երկրներում, որն սկսեց ՔԻ արշավ՝ նպատակ ունենալով մեծացնել իր կապիտալը:
- X** 2017թ-ին արշավի մեկնարկից 48 ժամ անց Oekostrom AG –ի առաջարկած բաժնետոմսերը ամբողջությամբ վաճառվել էին: Ընդհանուր 439 ներդրողները ապահովել էին ընկերության բաժնետոմսերը AT-ում՝ Էներգամատակարարման ամենամեծ անկախ ընկերությունում, որի արժեքը մեկ իլիոն եվրո է:
- X** Ֆինանսավորման նպատակը՝ ընդլայնել էլեկտրակայանի սաքավորումները՝ վերականգնվող էներգետիկայի ապահովման նպատակով
- X** Պայամագրի պայմանները՝
 - X** Թողարկված բաժնետոմսեր՝ 11,323 գրանցված բաժնետոմսեր
 - X** Գին՝ 100 եվրո -
 - X** Առքուվաճառք՝ առքուվաճառքի համար նախատեսված Oekostrom AG հարթակում, aktie.oekostrom.at հասցեում
 - X** Նոր բաժնետոմսերի համար դիվիդենտների վճարում, առաջին անգամ 2017թ-ին (վճարումը 2018թ-ին)
 - X** Զվեարկելու իրավունք՝ առաջին անգամ 2017թ-ին Ամենամյա գլխավոր ժողով

Ծրագիր

Հիմնական գործողություններ	Վերականգնվող էներգետիկա (բամու և արևային ծրագրեր)
Տարածաշրջան	Վիեննա, Ավստրիա

Ծրագրի նպատակը և հիմնական ներդրումները

Ծրագրի նպատակները	<ul style="list-style-type: none"> • Մատակարարել 75.000 հաճախորդների մինչև 2020թ
Հիմնական ներդրումները	<ul style="list-style-type: none"> • Կառուցել բամու ավելի շատ տուրբիններ
Ներդրումների չափը	<ul style="list-style-type: none"> • Գրեթե 1 միլիոն 48 ժամ անց (կապիտալի ներգրավմամբ քրաուդֆանդինգ)

Ակնկալվող արդյունքներ

Գործառնական արդյունքները	<ul style="list-style-type: none"> • Առաջ դեպի 100 տոկոս վերականգնվող էներգետիկա 2040թ-ին • Էներգետիկ շուկայի զարգացում • Ֆոտովոլտաիկ համակարգի միացման համար պատրաստականություն • Մինչև 2008թ-ը 56.000 հաճախորդ • Մինչև 2015թ-ը դիվիդենտների բաշխում
Ներդրումների եկամտաբերությունը	<ul style="list-style-type: none"> • Թողարկված բաժնետոմսեր՝ 11.323 գրանցված բաժնետոմսեր՝ յուրաքանչյուրը 100 եվրո արժողությամբ

Աղբյուր՝ E-FIX էներգետիկ ծրագրերի այլընտրանքային ֆինանսավորման դեպքերի ուսումնասիրության վերլուծություն, 2018



- Այս տեսակը հաճախ կոչվում է **քրաուդլենդինգ կամ peer-to-peer-lending**, մասնավորապես՝ գերմանախոս երկրներում:
- Ներդրողներն իրենց փողը վարկով (մասնավոր միկրովարկեր) ուղիղ կամ քրաուդֆանդինգ հարթակի միջոցով տալիս են կորետ անձի
 - Ներդրողներն ետ են ստանում մայր գումարը և նախապես բանակցության արդյունքում համաձայնեցված տոկոսները: Տոկոսադրույքը կախված է յուրաքանչյուր ծրագրի անհատական ռիսկերից, ինչպես նաև պահանջարկից և առաջարկից:
 - Սա «միջանկյալ կապիտալ» (“mezzanine capital”): Անվճարունակության դեպքում **մյուս բոլոր** վարկատուները ետ են ստանում իրենց փողը:





Քրաուդֆինանսավորման ծրագրի օրինակներ

Կրիժնի քաղաքի արյային տանիքները

- ✗ Ներդրումների նպատակը՝ Կրիժնի ձեռնարկատիրական կենտրոնի տանիքին տեղադրել 30 կՎ հզորությամբ ցանցային արևային կայան: Տեղում արտադրվող էլեկտրաէներգիան վաճառվում է ԿԶԿ-ին շուկայական գնով, իսկ 10 տարի անց ԿԶԿ-ն լինելու է ֆվ կայանի սեփականատերը:
- ✗ ԲՑ մոդել՝ քրաուդֆինանսավորում ընդհանուր թիրախային 30.000 եվրո արժեքով: Գումարը հավաքվել է 10 օրվա ընթացքում 53 փոքր ներդրողների կողմից՝ հիմնված միկրովարկավորման մոդելի վրա: = 130 եվրո առավելագույն ներդր
- ✗ Նվազագույն ներդրում ում = 1,300 եվրո
→ թիրախային սովորական քաղաքացիներ և ոչ մասնագետ ներդրողներ
- ✗ Վարկերը ներդրողներին ենվերադարձվելու 10 տարվա ընթացքում 4.5% դրույքաչափով տանիքին տեղադրված արևայինկայանի արտադրած էլեկտրաէներգիայի ստացված եկամտից:

Ծրագիր

Հիմնական գործողություններ	Քրաուդֆինանսավորման ծրագիր՝ Կրիժնի ձեռնարկատիրական կենտրոնի տանիքին արևային կայանի տեղադրության նպատակով
Տարածաշրջան	Կրիժնի, խորվաթիա

Ծրագրի նպատակը և հիմնական ներդրումները

Ծրագրի նպատակները	<ul style="list-style-type: none"> Ներգրավված քաղաքացիներին որպես ներդրողներ տեղական էներգաարդյունավետության ծրագրերում
Հիմնական ներդրումները	<ul style="list-style-type: none"> 30 կՎ արևային էլեկտրակայան
Ներդրումների չափը	<ul style="list-style-type: none"> 30.000 եվրո





Ակնկալվող արդյունքներ

Գործառնական արդյունքները	<ul style="list-style-type: none"> Վերականգնվող էներգետիկայի ֆինանսավորման մեկ քաղաքացիներ հաջող ներգրավում
Ներդրումների եկամտաբերությունը	<ul style="list-style-type: none"> Վարկի 4.5% դրույքաչափի 10 տարով քաղաքացի ներդրողների համար

Աղբյուր՝ E-FIX էներգետիկ ծրագրերի այլընտրանքային ֆինանսավորման դեպքերի ուսումնասիրության վերլուծություն, 2018



Համեմատություն ֆինանսավորման այլընտրանքների հետ

 Բանկային ֆինանսավորում	 Վենչուրային կապիտալ	 Քրաուդինվեստինգ	 Քրաուդֆանդինգ
<ul style="list-style-type: none"> • Բանկը չի ցանկանում վերցնել մեծ ռիսկեր • Տոկոսավճարը հաճախ շատ բարձր է • Վարկառուն պետք է ներկայացնի մի քանի երաշխավոր 	<ul style="list-style-type: none"> • Պահանջվում է աճի բարձր տեմպ • Սերտ կապեր ներդրողների հետ, որոնք ունեն որոշումների իրավունք • «hardcore բիզնես» • Հիմնվում է կապիտալի դուրս ե բերման տարբերակի վրա 	<ul style="list-style-type: none"> • Կարևոր են և գաղափարը և աճը • Ներդրողները բիզնեսի կառավարմանը չեն մասնակցում • Կապիտալի դուրս բերման տարբերակը պարտադիր չէ 	<ul style="list-style-type: none"> • Ամենակարևորը հնարավորություն տալը/աջակցելն է որևէ լավ ծրագրի/ծառայության • Հովանավորները չեն մասնակցում բիզնեսի կառավարմանը

Քրաուդանդինգի և քրաուդինվեստինգի հիմնական արբերությունը`

- Քրաուդֆանդինգ` աջակցություն է ստանում անհատներից, որոնք ակնկալում են ֆինանսական շահույթ
- Քրաուդինվեստինգ` աջակցություն է ստանում անհատներից, որոնք աջակցում են դեպքը և ցանկանում ստանալ կոնկրետ արտադրանք/ծառայություն






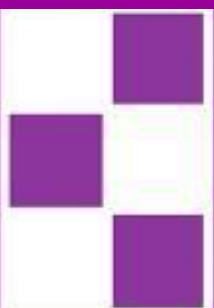
Ներդրողների համար

- Ներդրողները շահույթ են ստանում ամենամյա տոկոսադրույքներից
- Մասնակցում են ընկերության (սեփականության) հաջողությանը
- Ներդրողները հաճախ ընկերություններից ստանում են հատուկ «բոնուսներ»
- Ներդրողները գիտեն, թե կոնկրետ ուր են ուղղվում իրենց փողերը և ուղիղ կապ ունեն ձեռնարկատերերի հետ

Ընկերությունների համար

- Ուժեղացնում է ընկերության կապիտալի կառուցվածքը
- Մարկետինգային գործիք՝ ծրագրերը ստանում են շատ ինչպես և երկարատև ուշադրություն
- Համայնքը ընկերություններին տալիս է ուղիղ հետադարձ կապ
- Հաղորդակցում՝ ընկերություններն ունենան ձևական հաղորդակցություն հաճախորդների հետ և հեռանկարներ
- Ներդրողների հետ ընկերություններն ունեն հավատարիմ հաճախորդներ և ապրանքանիշը ներկայացնող դեսպաններ



<p>Առաջինում</p> 	<p>Այս մոդելում կառույցը կատարում է սկզբնական ներդրում ծրագրում, իսկ ֆինանսավորման մնացած մասը պետք է հավաքագրի ընկերությունը հանրությունից:</p>	<p>Կամրջում</p> 	<p>Համապատասխանությունն առաջանում է, երբ իրականացվում է կոնկրետ նպատակ (օր.՝ ընդհանուրի 15 տոկոսը), , որպեսզի ստեղծվի կամուրջ արշավի սկզբնական և վերջական փուլերի միջև, որի դեպքում ամենաակտիվը հասարակությունն է, որը փորձում է ֆինանսավորել կոնցեպտը կամ ծրագիրը:</p>
<p>Ավելացում</p> 	<p>Ինստիտուցիոնալ ներդրողները պահանջում են, որ ծրագիրը հանրությունից հավաքագրի ծրագրի ֆինանսավորման որոշ տոկոսը՝ այնուհետև ծրագրի ամբողջական ֆինանսավորման համար անհրաժեշտ մնացած գումարն ավելացնելու խոստումով:</p>	<p>Իրական ժամկետ</p> 	<p>Այս մոդելում համապատասխանությունն առաջանում է «իրական ժամկետում», այսինքն՝ հանրության կողմից նվիրաբերված/ներդրված յուրաքանչյուր 1 ֆունտի համար ինստիտուցիոնալ ֆինանսավորողն ավելացնում է հավասար (քիչ կամ շատ) գումար:</p>

- Քրաուդֆանդինգը կարող է լրացնել ավանդական և ֆինանսավորմանը տարբերփուլերում և տարբեր ձևերով



Մինչ այժմ Ձեզ հետաքրքրո՞ւմ էր՝
Ե՞րբ է տեղին իրականացնել քրաուդֆանդինգ
Ո՞վ պետք է այն կազմակերպի
Ինչպիսի՞ն է քրաուդֆանդինգի դասագրքային
կատարյալ օրինակը



Միանշանակ չէ
Այս պահին չկա հստակ
պատասխան

Հաճախ իրականացվում են տարբեր տեսակի արշավներ

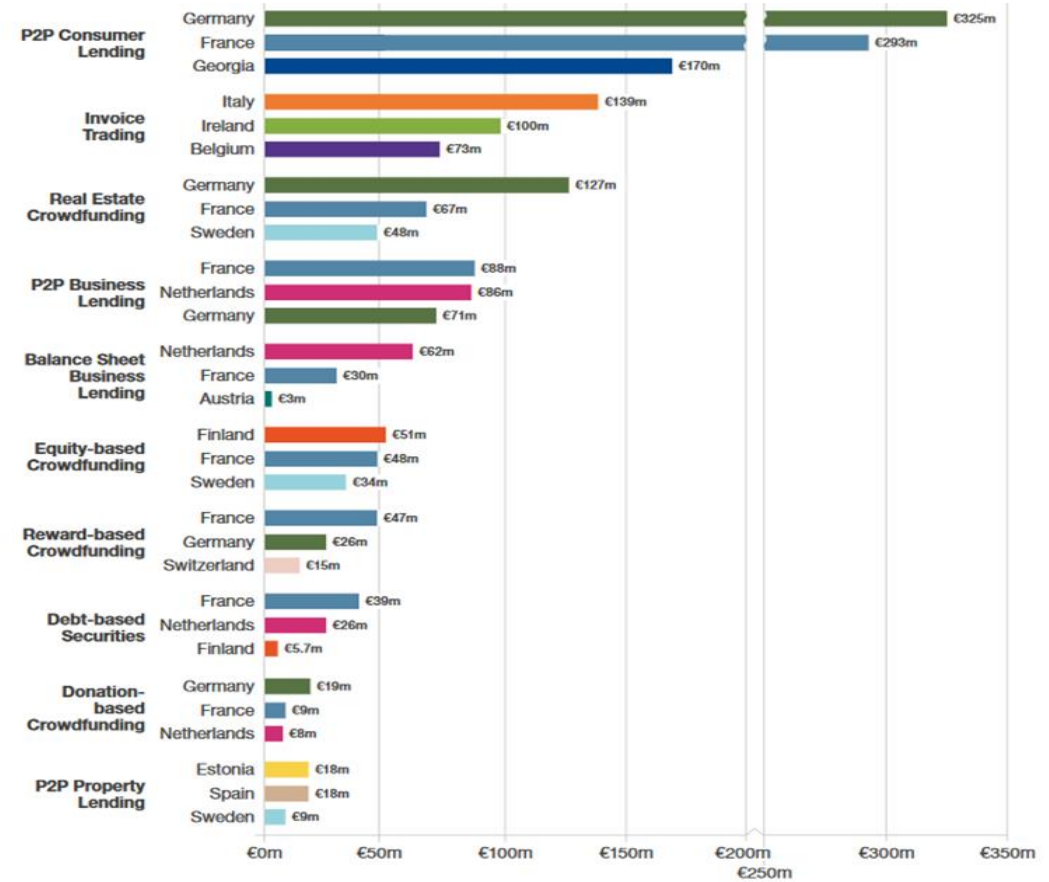
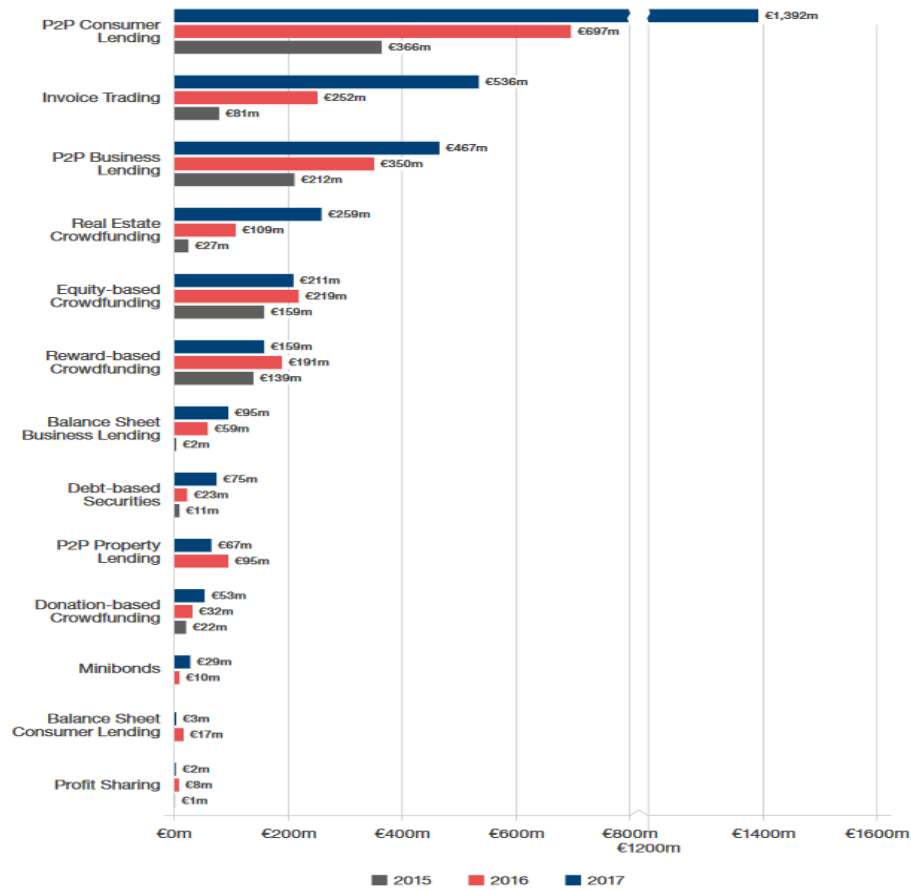
- Անհատներ
- ՓՄՁ-ներ
- Ստարտափներ
- Դերասաններ
- քիզնեսներ
- Բարեգործություններ
- Համայնքներ
(քաղաքապետարաններ,
դպրոցներ,
հիվանդանոցներ)



Սակայն սանկացած
ոք, որն ունի
կապիտալի
անհրաժեշտություն,
կարող է կիրառել այս
մոդելը

Ո՞ր տեսակն է առավել տարածված Եվրոպայում

Քրաուդֆանդինգի տեսակը կախված է նաև տարածաշրջանից/երկրից: Սակայն կարծես թե կա համաձայնություն, որ վարկավորմամբ քրաուդֆանդինգն ավելի տարածված է Եվրոպայում:



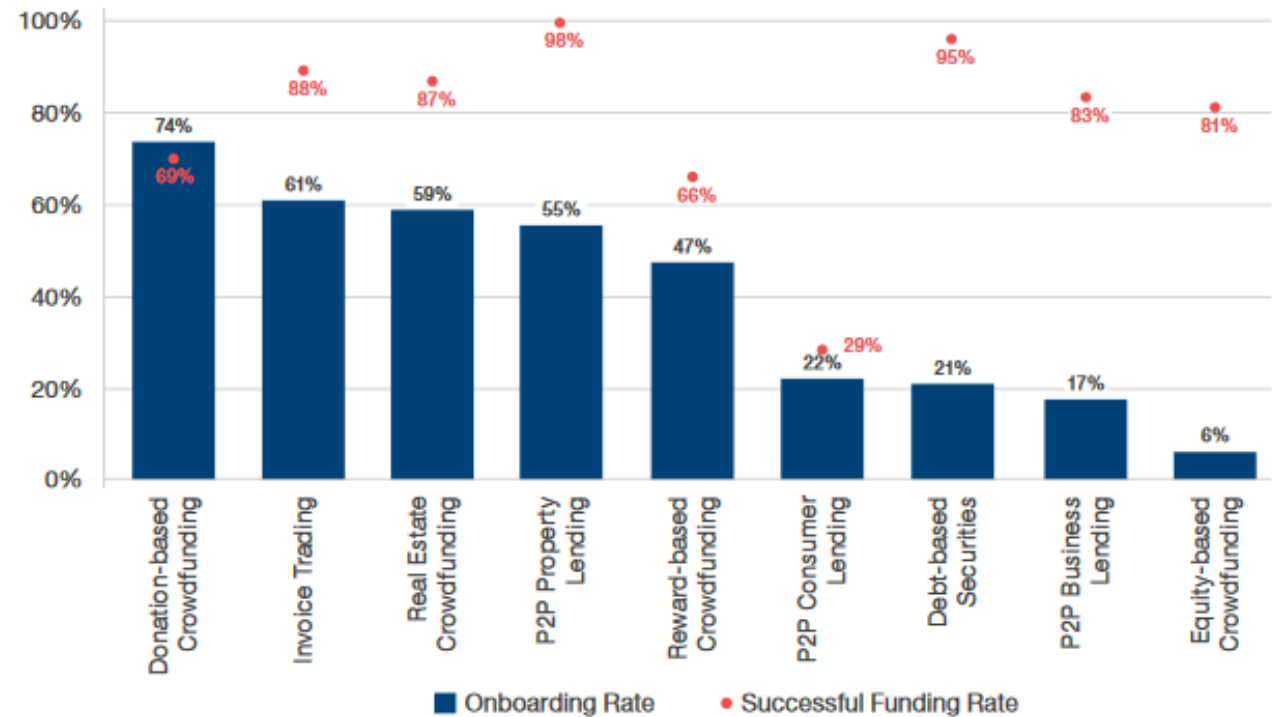
This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No 785081. Disclaimer: The content of this material does not reflect the official opinion of the European Union. Responsibility for the information and views expressed lies entirely with the author(s).

Աղբյուր՝ Քեմբրիջի այլընտրանքային ֆինանսավորման կենտրոն 2019, 4-րդ Եվրոպական այլընտրանքային ֆինանսավորման չափորոշչային զեկուլոց

Ո՞ր տեսակն է առավել տարածված Եվրոպայում

Մինչ այլընտրանքային ֆինանսավորման հարթակում ֆևանսավորում ներգրավելը, ֆինանսավորում ներգրավողը պետք է նախ անցնի ստուգման փուլի և գնահատման մի շարք գործընթացներով՝ իրենց համապատասխանությունը հաստատելու համար: Այս դիագրամում այն չափված է մեկնարկային դրույթաչափով»:

Հետաքրարական է, որ կապիտալի ներգրավմամբ քրաուդֆանդինքն ունի ամենացածր մեկնարկային դրույթաչափը, մինչդեռ նվիրատվությունների ներգրավմամբ քրաուդֆանդինգի դրույթաչափն ամենաբարձրերից է:



This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No 785081. Disclaimer: The content of this material does not reflect the official opinion of the European Union. Responsibility for the information and views expressed lies entirely with the author(s).

Ֆինանսական եկամուտ - Ներդրողներ

- Ներդրողները շահույթ ստանում են տարեկան տոկոսադրույքներից
- Մասնակցում են ընկերության կամ սեականության հաջողությանը
- Ներդրողները հաճախ ընկերություններից ստանում են հատուկ «բոնուսներ»
- Ներդրողները գիտեն, թե կոնկրետ ուր են ուղղվում իրենց փողերը և ուղիղ կապ ունեն ձեռնարկատերերի հետ
- Հաղորդակցում ընկերություններն ունենանձնական հաղորդակցություն հաճախորդների հետ և հեռանկարներ
- Ներդրողների հետ ընկերություններն ունեն հավատարիմ հաճախորդներ և ապրանքանիշը ներկայացնող դեսպաններ

Ֆինանսական եկամուտ - ընկերություններ

- Ուժեղացնում է ընկերության կապիտալի կառուցվածք
- Մարկետինգային գործիք՝ ծրագրերը ստանում են շատ ինչպես և երկարատև ուշադրություն
- Համայնքը ընկերություններին տալիս է ուղիղ հետադարձ կապ

Ոչ ֆինանսական եկամուտ - Ներդրողներ

- Ներդրողները կարող են արտադրանքը գնել ավելի վաղ
- Ներդրողները կարող են ձևավորել աջակցող հանրություն
- Ներդրողներն ստանում են հավելյալ արտադրանքներ, որոնք հասանելի չեն

Ոչ ֆինանսական եկամուտ - ընկերություններ

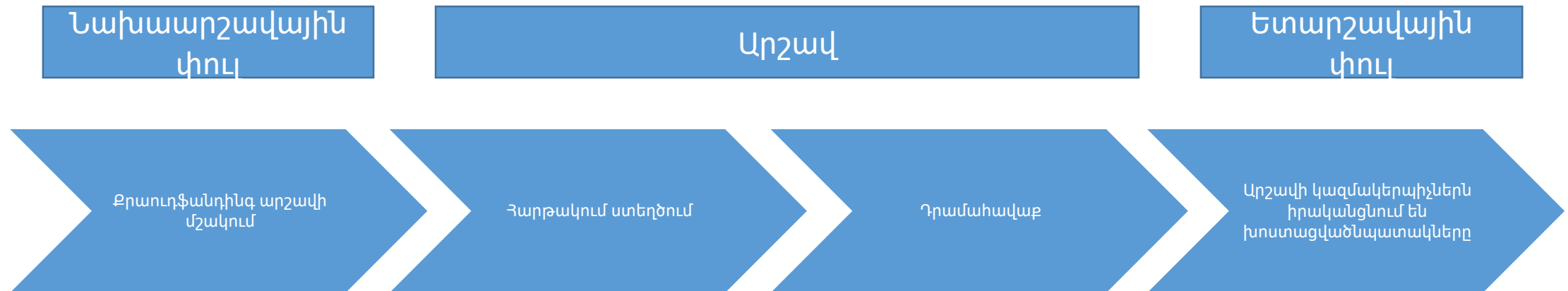
- Ստացված ֆինանսավորումը չի վերադարձվում (հաճախ)
- Ֆինանսավորման ստացման հետ մեկտեղ կարելի է կազմել նաև հաճախորդների բազա
- Կարող է հասանելի լինել ավելի մեծ լսարանի համար
- Ինչպես քրաուդֆինանսինգը, այն նույնպես մարկետինգային գործիք է հետագա զարգացման համար

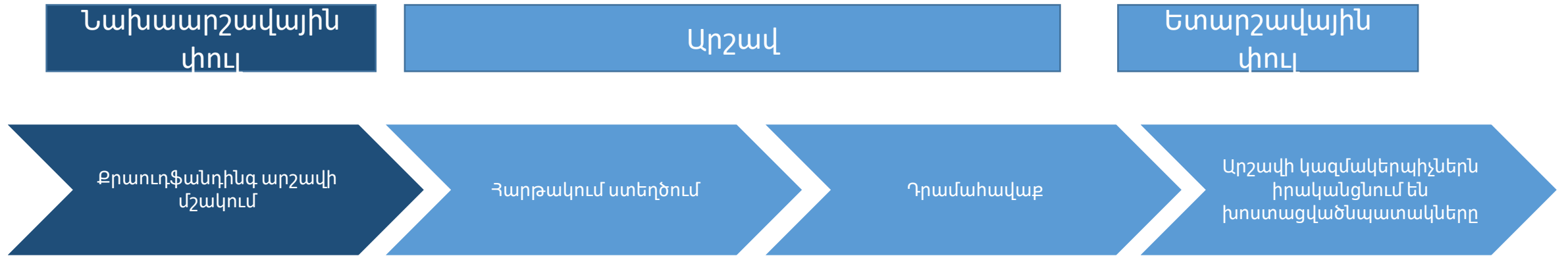


Ուսուցանվող նյութի հակիրճ ներկայացում

- 1 Ներածություն՝ քառուֆանդինգ
- 2 Որոնք են գործող կողմերը
- 3 Քառուֆանդինգի տեսակները
 - 3A Ոչ ֆինանսական
 - 3B Ֆինանսական
- 4 **Գոծընթացը ۞ փուլերը**
- 5 Քառուֆանդինգը ۞ էներգաարդյունավետությունը
- 6 Օրինակներ ۞ դեպքեր



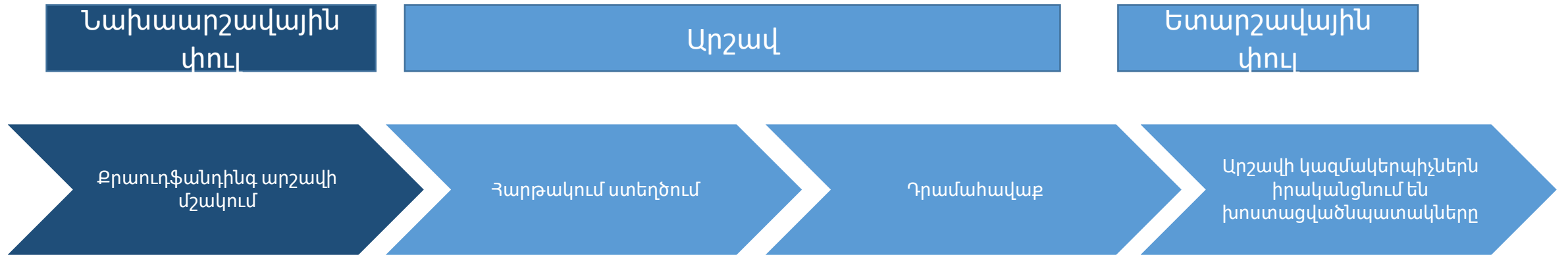




Այս փուլը նվիրված է արշավի համար անհրաժեշտ նախապատրաստական աշխատանքներին Չիմնական գործողություններն են՝

- Թիմի ստեղծում
- Խորհրդատու փորձագետներ
- Նման ծրագրերի վերաբերյալ հետազոտություններ
- Ամենահարմար հարթակի ընտրություն
 - Հաճախ ծրագրի իրագործման իրավասությունը գնահատվում է ըստ հարթակի

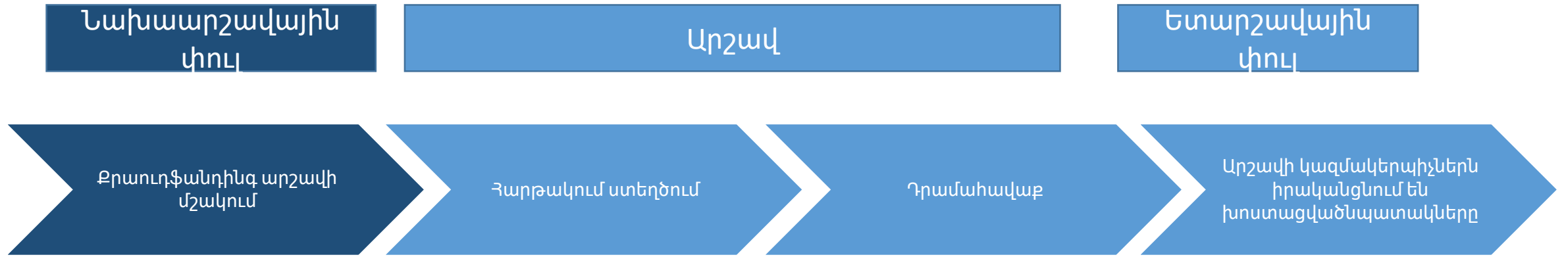




Հետագա գործողությունները ներառում են

- Արշավի չափանիշների սահմանում (տևողություն, նպատակ, առկայության դեպքում՝ պարգևներ)
- Մշակելում և գրել բիզնես պլան
- Համապատասխան իրավական հարցերի պարզաբանում
- Արշավի էջում ծրագրի առցանց ներկայության ապահովում (ներառյալ նկարագրությունները, տեսանյութերը, նկարները/դիագրամաները)
- Հանրության նույնականացում և նախնական ակտիվացում



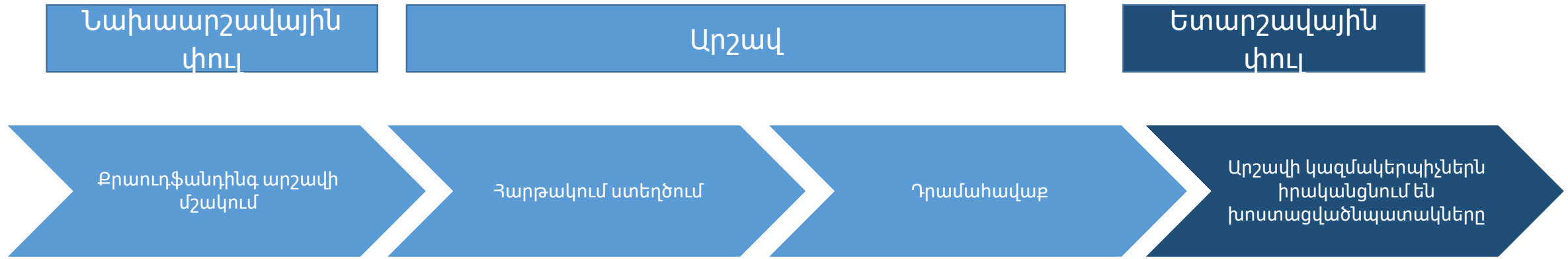


Այս փուլում **իրագործվում են նախաարշավային պլանավորված միջոցառումները** և ապահովվում է **առցանց ներկայությունը** քրաուդֆանդինգ պլատֆորմում և արշավի էջում:

Բացի արշավի փաստացի մեկնարկին և ընդհանուր զարգացմանը արշավ իրականացնողները պետք է՝

- Պատասխանեն բոլոր ստացվող հարցերին և խնդրանքներին
- Պարբերաբար թարմ տեղեկատվություն տրամադրեն ներդրողներին
- Գրավեն նոր ներդրողների





Ետարշավային փուլ – Քրաուդֆանդինգ ծրագրի իրականացում

Վերջնական տեսքի բերել քրաուդֆանդինգի գործողությունները

- Հաշիվների դուրսգրում,
- Ներդրողների հետ հաղորդակցություն
 - Անհաջող արշավի դեպքում փորձագետները խորհուրդ են տալիս իրականացնել թափանցիկ հաղորդակցություն և բացատրել, թե ինչու արշավը ձախողվեց
 - Պարգևների/արտադրանքի առաքում
- Ներդրողներին հաջորդ քայլերի մասին իրազեկում

Այս կետում հորիզոնը է տրվում կատարել ֆինասական արշավի գնահատում:



Հաջողություն՝ կարևոր նկատառումներ

Քեզ աջակցող հանրություն

- Վերլուծել քեզ աջակցող հանրությունը
- Նրանց հետ հաստատել հարաբերություններ
- Տարբերակել թո թիրախը

Գիշտ հարթակ

- Բարձրակները կարող են նման թվալ
- Քեզ աջակցող հանրությանը տարբերակելուց հետո վերկուծի հարթակի առաջարկները

Քո արշավը

- Կիրառիչ ուղղվածություն
- Ուշադրություն դարձրու պարզաներին



Խարդախություն

- Խարդախությունը քրաուդֆանդինգ արշավների ամենամեծ վտանգներից է
- Հնարավոր է, որ ֆինանսավորում փնտրողներն այլևս երբեք դրամահավաք անցկացնելու մտադրություն չունեն (համբավի մասին չեն անհանգստանում): Մյուս կողմից հարթակները պետք է պաշտպանված լինեն սրանից:
- Օրենքերը կարող են անհատապես չկիրառվել՝ պայմանավորված ներդրողների փոքր քանակով: Հաճախ փոքր ներդրումները ենթակա չեն հետաքննության կամ հաշվետվության:

Անարդյունավետություն

- Հաշվի առնելով, որ արշավ սկսելու համար չկան շատ խոչընդոտներ, անփորձ (կամ փորձառու) ձեռնարկությունները կարող են ձախողել պարզապես անուշադրության պատճառով:



Երկրորդային շուկայի բացակայություն

- Երկրորդային շուկայի դանդաղ զարգացումն ազդում է առաջնային շուկայի վրա: Ներդրողները կարող են միանալ ծրագրին, բայց կարող են դժվարություններ ունենալ իրենց բաժնետոմսերի վաճառքի կամ գնի սահմանման ժամանակ:
- Փորձառուներդրողները կարող են նախընտրել առավել ակտիվ շուկաներ:

Ոչ պարզ կարկում

- Դոնորները հաճախ չեն կարողանում ստանալ հարկերի կրճատում իրենց օժանդակության համար:
- Հարկերից ազատումը կախված է՝ արդյոք ընկերությունները ֆինանսավորում են իրենց շահույթով, կապիտալով թե պարտքով:



Ոչ հստակ օրենսդրությո ւն

- Ոչ ֆինանսական եկամուտով քրաուդֆանդինգի տեսակները արժանանում են ավելի քիչ ուշադրության օրենսդրության տեսանկյունից: Պարզևների վրա հիմնված քրաուդֆանդինգը ստանում է ավանդական հաճախորդների պաշտպանությունն՝ ինչպես պայմանագրի խախտումը: Սակայն անվտանգության չափանիշները կարող են լինել ոչ հստակ:
- Ֆինանսական եկամուտով քրաուդֆանդինգն արժանանում է ավելի շատ ուշադրության օրենսդրական կարգավորումների առումով, քանի որ վարկավորմամբ քրաուդֆանդինգը մրցակցում է բանկերի հետ (որոնց օրենսդրական վերահսկողությունն ուժեղ է) և կապիտալի ներգրավմամբ քրաուդֆանդինգի դեպքում թողարկվում են բաժնետոմսեր (կախված է տեղական իրավասու մարմիններից):



Ուսուցանվող նյութի հակիրճ ներկայացում

- 1 Ներածություն՝ քառուֆանդինգ
- 2 Որոնք են գործող կողմերը
- 3 Քառուֆանդինգի տեսակները
 - 3A Ոչ ֆինանսական
 - 3B Ֆինանսական
- 4 Գոծընթացը ۞ փուլերը
- 5 Քառուֆանդինգը ۞ էներգաարդյունավետությունը
- 6 Օրինակներ ۞ դեպքեր

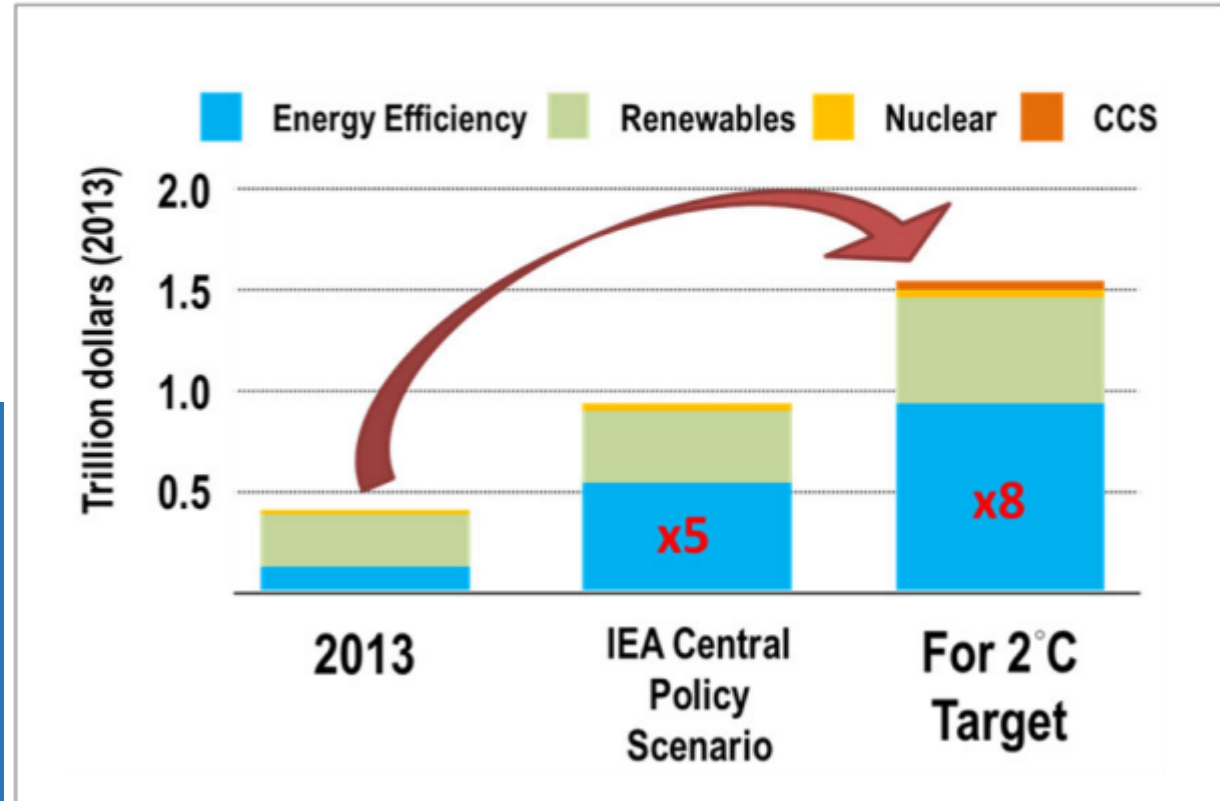


Որքա՞ն ներդրում է անհրաժեշտ:

Համաշխարհային տարեկան անհրաժեշտ ներդրումներ (2014-2035, IEA)

2014 Ceres Global
Ծրագրերի համաշխարհային տարեկան ներդրումները պետք է (2010-2020) սահմանափակեն համաշխարհային ջերմաստիճանի 2° C բարձրացման սցենարը՝ -300 միլիարդ դոլար շենքերի էներգետիկ համակարգի համար -30 միլիարդ դոլար արդյունաբերությանը

ԵՄ-ն պետք է ներդնի՝ (2° C scenarի համար, IEA)
-1.3 տրիլիոն դոլար՝ 2014-2035թթ շենքերի ներգաարդյունավետության համար
- 154 միլիարդ դոլար արդյունաբերության էերգաարդյունավետության համար



(Source: International Energy Agency, 2018)



This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No 785081. Disclaimer: The content of this material does not reflect the official opinion of the European Union. Responsibility for the information and views expressed lies entirely with the author(s).

Քրաուդֆանդինգը կարող է կարևոր դեր խաղալ Էներգիայի ստացման այլընտրանքային տարբերաներին անցման փուլի համար

- Տրամադրել հավելյալ ֆինանսավորում՝ կայուն Էներգետիկայի ծրագրերի համար
- Ֆինանսավորել Էներգետիկ ծրագրերի ավելացրած արժեքը
 - Բարձրացնել վերականգնվող Էներգետիկայի մատակարարումը
 - **Էներգաարդյունավետության հավելյալ խնայողություններ**
- Նվազեցնել Էներգետիկայի ծախսերը
- Աջակցել նորարարական տեխնոլոգիաներին, իրթանել դրանց տարածումը
 - Օր՝ բարձրացնել շենքերի հիմնանորոգման մակարդակը (մասնավոր/հանրային ծառայության շենքեր)
 - Օր՝ բարձրացնել Էներգաարդյունավետ սարքավորումների կիրառության մակարդակը բիզնեսներում/արդյունաբերությունում՝ պոմպեր, կոմպրեսորներ, օդորակիչներ, ջեռուցման պոմպեր, կաթցաներ, լուսավորություն և այլն:
- Շուկայի բարձրացած վավերականություն (Էներգաարդյունավետ ապրանքների առաջխաղացում)
- Որակի չափանիշների (տեխնիկական, ֆինանսական, բնապահպանական, սոցիալական և այլն) ապահովում



- X** Օգուտները զարգացնողների համար (քաղաքապետարաններ, բիզնեսեր)
 - X** Մեծացնել ներդրումների ֆինանսական օգուտները (Չուտ ներկա արժեք, շահութաբերության ներքին դրույթ)
 - X** Առաջխաղացման և իրազեկության բարձրացման էֆեկտ
 - X** Հանրային բյուջեյի բեռի կրճատում
 - X** ԲՏ/ԲԻ-ի կիրառություն՝ որպես «խառը» մեխանիզմ այլ ֆինանսավորման աղբյուրների հետ միասին
- X** Հանրության օգուտները
 - X** Նպաստել «Էներգետիկայի դրական ազդեցություններին» (վերականգնվող էներգետիկայի և էներգաարդյունավետության ավելի բարձր մակարդակ)
 - X** Մասնակցություն ավելի մեծ ներդրման, որն անհատը չէր անի
 - X** Ֆինանսական օգուտներ (տոկոսներ, երարաժամկետ ներդրման հնարավորություն)
 - X** Աձնական ույնականացում ծրագրի հետ
- X** Բնապահպանական օգուտներ
 - X** CO2 արտանետման կրճատում
 - X** Ռեսուրսների/էներգետիկայի ավելի քիչ պահանջ
 - X** Տեղական ռեսուրսների հնարավորության նախապատվություն





Ֆինանսական եկամուտով քրաուդֆանդինգի օրինակներ

«Բիոէներջիդորֆ» Բիոգազ Էներգետիկայի գյուղ

- ✘ 2 կայան, որոնք արտադրում են բիոգազ՝ միկրոբիոլոգիական ֆերմենտացիայի միջոցով → գյուղի շատ բնակիչներ օգուտ են ստանում բիոէներգետիկ գյուղից, քանի որ արտադրամասը միացված է ջեռուցման ներքինցանցին
- ✘ Գործառնական կառավարումն իրականացնում է Bema Biogas GmbH-ը
- ✘ Ֆինանսավորման նպատակը՝ ընդլայնել իր շրջանների ջեռուցման ցանցն այնպես, որ նա 180 տնտեսություն կարողանա օգուտ ստանալ կանաչ էներգետիկայից:
- ✘ Պայմանագրի մանրամասները՝
 - ✘ Սուբորդինացված վարկեր
 - ✘ ԶՖ հարթակ՝ GreenVesting
 - ✘ 7 տարի տևողություն
 - ✘ 5,00 % տոկոսադրույք
 - ✘ 1.360.000 եվրո ֆինանսավորման ծավալ
 - ✘ Մարում՝ տարեկան
 - ✘ Տոկոսի տեսակ՝ ֆիքսված տոկոսադրույք

Ծրագիր

Հիմնական գործողություններ	Բիոգազի կայանով գյուղ
Տարածաշրջան	Մյունդեն, Գերմանիա

Ծրագրի նպատակը և հիմնական ներդրումները

Ծրագրի նպատակները	<ul style="list-style-type: none"> • Գյուղն օգուտ է ստանում կանաչ էներգետիկայից
Հիմնական ներդրումները	<ul style="list-style-type: none"> • 10 տնտեսություն
Ներդրումների չափը	<ul style="list-style-type: none"> • Շուրջ 1 միլիոն (ֆինանսավորվել է 1360.000 եվրո)

Ակնկալվող արդյունքներ

Գործառնական արդյունքները	<ul style="list-style-type: none"> • Կիրառել քրաուդֆանդինգ տարբեր հարթակներ և ֆինանսավորում ստանալ հանրությունից • Բարձրացնել իրազեկությունը էներգիայի փոխանցման և կայուն էներգետիկայի կիրառության վերաբերյալ (քանի որ արտադրամասը միացված է տեղական ջեռուցման ներքին ցանցին և տնտեսություններին ապահովում է ջեռուցմամբ)
Ներդրումների եկամտաբերությունը	<ul style="list-style-type: none"> • Ներդրողների համար 5% ֆիքսված տոկոսադրույք՝ 7 տարի տևողությամբ

Աղբյուր՝ E-FIX էներգետիկ ծրագրերի այլընտրանքային ֆինանսավորման դեպքերի ուսումնասիրության վերլուծություն, 2018





Ֆինանսական եկամուտով քրաուդֆանդինգի օրինակներ

Հանրային ֆինանսավորմամբ հողմաէլեկտրակայաններ

Windkraft Simonsfeld AG (WKS)-ն ՓՄՁ ակտիվ է հողմաէլեկտրակայանների ընդհանուր արժեքի ավելացման շղթայում՝ հողմաէլեկտրակայանների զարգացում, կառուցում և շահագործում

Ծրագրի նպատակը և հիմնական ներդրումները

- X** WKS –ն թողարկում է և բաժնետոմսեր, և պարտատոմսեր → լայն հանրային սեփականության հիմք է տեղական համայնքի լայն նեւգրավածությամբ
- X** 2017թ-ին WKS ներգրավեց € 5 միլիոն՝ թողարկելով պարտատոմսեր որպես ավելի ընդգրկուն ֆինանսավորման ռազմավարություն՝ 13 նոր հողմաէլեկտրակայան կառուցելու համար: 9 օր անց սահամագիծը հատվել էր, և բոլոր պարտատոմսերը՝ բաշխվել: Այդ պարտատոմսերում ներդրում կատարած շուրջ 370 անհատների մեծամասնությունը (44%) այդ տարածաշրջանից էին:
- X** Պարտատոմսերի տարբերակի օգուտները՝ ֆինանսական վիճակը և կառավարումը իրականացնում է WKS-ը

Ծրագիր

Հիմնական գործողություններ	Հողմաէլեկտրակայանների զարգացման համար պարտատոմսեր
Տարածաշրջան	Էրնստբրուն, Ստորին Ավստրիա

Project Goal and Main Investments

Ծրագրի նպատակները	<ul style="list-style-type: none"> • Դրամահավաք՝ հողմաէլեկտրակայանների զարգացման նոր փուլի համար
Հիմնական ներդրումները	<ul style="list-style-type: none"> • 13 հողմաշարժիչ
Ներդրումների չափը	<ul style="list-style-type: none"> • 5 միլիոն եվրո՝ որպես ավելի մեծ ներդրումային ռազմավարության մաս

Ակնկալվող արդյունքներ

Գործառնական արդյունքները	<ul style="list-style-type: none"> • Վերականգնվող էներգետիկայի ֆինանսավորմանը քաղաքացիների հաջող ներգրավում • Էներգիայի ստացման այլընտրանքային աղբյուրներին անցնելու և կայուն էներգետիկայի ապագայի վերաբերյալ իրազեկության բարձրացում
Ներդրումների եկամտաբերությունը	<ul style="list-style-type: none"> • Ներդրողների համար 2% տարկան՝ 5 տարի տևողությամբ

Աղբյուր՝ E-FIX էներգետիկ ծրագրերի այլընտրանքային ֆինանսավորման դեպքերի ուսումնասիրության վերլուծություն, 2018



This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No 785081. Disclaimer: The content of this material does not reflect the official opinion of the European Union. Responsibility for the information and views expressed lies entirely with the author(s).

Եզրակացություն

- Քրաուդֆանդինգը դարձել է շատ տարածված և ներառում է դրամահավաք՝ տարբեր մարդկանցից փոքր գումարներ ստանալաու արդյունքում
- Քրաուդֆանդինգը կարող է կիրառվել տարբեր մարդկանց կողմից (անհատներ, ՓՄՁ-ներ, ստարտափներ, համայնքներ) և տարբեր նպատակներով (բարեգործություն, տեխնոլոգիաներ, արվեստ, կայուն զարգացում)
- Քրաուդֆանդինգը կարող է կիրառվել որպես լրացուցիչ ֆինանսավորում ի լրումն ֆինանսավորման ավանդական մեխանիզմների
- Հաջող քրաուդֆանդինգի համար անհրաժեշտ է ակտիվ հաղորդակցություն տարբեր շահառուների հետ
- Քրաուդֆանդինգը տրամադրում է էներգաարդյունավետության բերդրումները ֆինանսավորելու հրաշալի հնարավորություններ

Ուսուցանվող նյութի հակիրճ ներկայացում

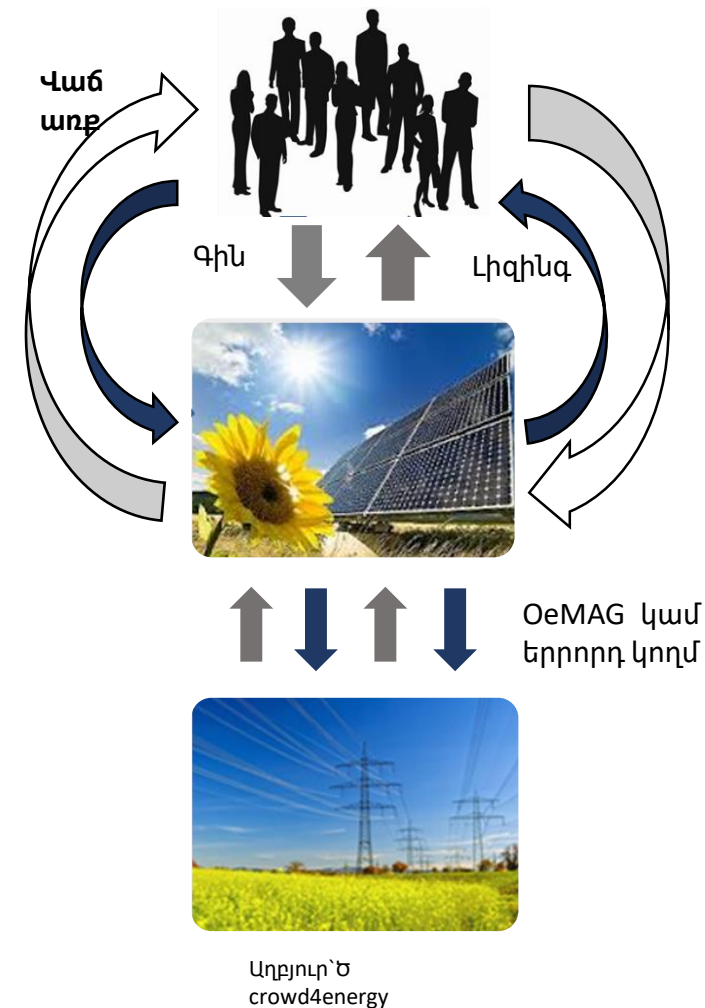
- 1 Ներածություն՝ քառուֆանդինգ
- 2 Որոնք են գործող կողմերը
- 3 Քառուֆանդինգի տեսակները
 - 3A Ոչ ֆինանսական
 - 3B Ֆինանսական
- 4 Գործընթացը ۞ փուլերը
- 5 Քառուֆանդինգը ۞ էներգաարդյունավետությունը
- 6 Օրինակներ ۞ դեպքեր



Ծրագրի ամփոփում և մոդել

- X** Ծրագրի նպատակը՝ տեղի բնակիչ քաղաքացիների ֆինանսական օժանդակությամբ հարևան համայնքների սեփականություն հաղիսացող շենքերի տանիքներին տեղադրել ֆոտովոլտաիկ համակարգեր
- X** Մտտեղում՝ «Վաճառք և վաճառքից հետո վարձակալության մոդելի» վրա հիմնված քրաուդֆանդինգ՝

 - X** ՖՎ մոդուլները վաճառվում են տեղի բնակիչ քաղաքացիներին, ՖՎ մոդուլների վաճառքից հետո վարձակալություն՝ իրականացնելով ծրագրի կազմակերպումը
 - X** Լիզինգի դրույթաչափը ներառում է տոկոսադրույթը, որը վճարվում է ներդրում կատարած քաղաքացիներին, ցանցին վաճառվող էլեկտրաէներգիայի կանաչ հարկափը (OeMAG-ի՝ կանաչ էլեկտրականության գործակալության միջոցով):
 - X** Առանց բանկային լիցենզիայի, արժեթղթերի ազդագրի անհրաժեշտության
 - X** Հիմնականում յիրառվում է ՖՎ ծրագրերի համար



X Թիրախային խմբեր՝ չափահաս մարդիկ, որոնք ապրում են երկու համայնքում

X Քրաուդֆինվեստրների օգուտները

X Գրավիչ տոկոսադրույթով ապահով տարածաշրջանային ներդրում՝ որն խթանում է սեփական համայնքի զարգացումը

X Կայուն Էներգիայի մատակարարմանն աջակցություն՝ անգամ առանց սեփական տանքի կիրառության

X Համայնքային ծրագրերի համար սեփականատիրական զգացումի զարգացում

X Կապիտալի և վաճառքից հետո վարձակալության երաշխիք



Ծրագրի մասին հիմնական տեղեկատվություն

✘ Ֆոտովոլտաիկ երկու ծրագրի վերաբերյալ հիմնական տվյալներ

Համայնք	ՖՎ տեղադիրք	Չափ [կվ/պ]	Տարեկան ակնկալվող արդյունք [կվ/ժ/տ]	ՖՎ մոդուլների քանակ
Համայնք A	Շինարարական նյութերի համար պահեստ	125	125,000	447
Համայնք B	Թափոնների կուտակման կենտրոն	140	140,000	500
Ընդհանուր		265	265,000	947

✘ տեղի բնակիչ քաղաքացիները պետք է շուրջ 950 այսպես կոչված «արևային աղյուսների» համար ներդրում կատարեն՝ 1.39% դրույքաչափով:

- ✘ Արևային աղյուս = մեկ ՖՎ մոդուլ՝ 1.6մ² չափերով և մոտավորապես 280 վ/պ պիկային հզորությամբ
- ✘ 10 արևային աղյուսն արտադրում է տարեկան շուրջ 3.000 կվ/ժ հոսանք, որը համապատասխանում է էներգաարդյունավետ տնտեսության էլեկտրաէներգիայի պահանջարկին
- ✘ Ծրագիրն ուներ 62 ներդրող տարածաշրջանից



Ծրագրի մասին հիմնական տեղեկատվություն

Քրուդֆանդինգ ծրագրի հիմնական թվերը

Հասանելի ՖՎ մոդուլների քանակը	947 մոդուլ
ՖՎ մոդուլի ջեռքբերման գինը	270 եվրո/մոդուլ
տոկոսադրույք	1.3925 %/տարի
վաճառքից հետո վարձակալություն	22.85 եվրո/տարի
Ծրագրի տևողությունը	13 տարի
Ձեռքբերման համար հասանելի ՖՎ մոդուլների քանակ	2, 4, 6, 8 or 10
Նվ.Ֆինանսական մասնակցություն	540 եվրո (2 ՖՎ մոդուլ)
Առ.Ֆինանսական մասնակցություն	2,700 եվրո (10 ՖՎ մոդուլ)
Պայմանագրի շուտ դադարեցման դեպքում ադմինիստրատիվ վճար	100 եվրո



Ծրագրի մասին հիմնական տեղեկատվություն

X 13 տարի տևողությամբ ծրագրի համար 2-10 \$Կ մոդուլի համար հաշվարկ

ՖԿ մոդուլների քանակ	Օժանդակություն [Եվրո]	վաճառքից հետո վարձակալության դրույթաչափ [Եվրո/տարի]	Տոկոսադրույքը 13 տարի տիրողության դեպքում [Եվրո]	Ընդհանուր մարում [Եվրո]
2	540	45.7	54.1	594.1
4	1,080	91.4	108.2	1,188.2
6	1,620	137.1	162.2	1,782.3
8	2,160	182.8	216.3	2,376.4
10	2,700	228.5	270.4	2,970.5





հինգ

X \$4

Գործընթացի և ծրագրի ժամանակացույց

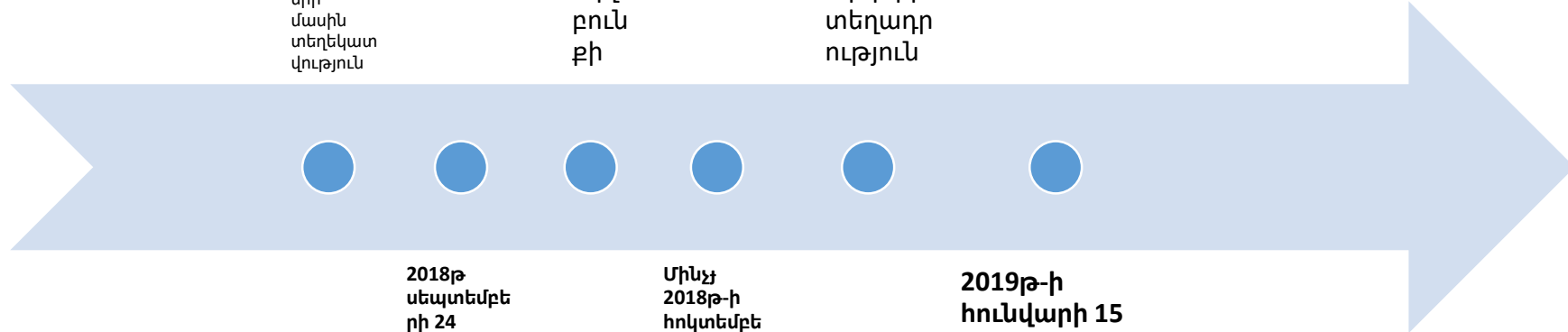
Սեպտեմբեր 2018

X Ավելի ուշ պաշտոնական ցանկով, որտեղ հնարավոր ներդրումը կարող են հետաքրքրություն դրսևորել, մանրամասների և պայմանների մասին տեղեկատվություն

X \$4 մրցումների տեղաբաշխում ըստ առաջին լինելու սկզբունքի

2018թ հոկտեմբերից դեկտեմբեր

X Երկու \$4 համակարգերի տեղադրություն



2018թ սեպտեմբերի 24

X Տեղեկատվական սեսիա տեղի բնակիչ քաղաքացիների համար

Մինչ 2018թ-ի հոկտեմբերի 18-ը

X Կնքված պայմանագրեր և վճարում

2019թ-ի հունվարի 15

X Վաճառքից հետո վարձակալության ժամանակահատվածի մեկնարկ



This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No 785081. Disclaimer: The content of this material does not reflect the official opinion of the European Union. Responsibility for the information and views expressed lies entirely with the author(s).

Ծախսերի հաշվարկ՝ ըստ 1.4905% տոկոսադրույքի

Ներդրում՝	270.00 €
Տարեկան մարում՝	23.00 €
Տոկոսներ՝	29.00 €
Ընդհանուր մարում՝	299.00 €
Ֆ-վ մոդուլների քանակ՝	947 մոդուլ
Ծրագրի տևողություն՝	13 տարի
Տարեկան տոկոսադրույք՝	1.4905%
Տոկոսների ընդհանուր համագումար՝	27,463.00 €
Ֆ-վ համակարգի չափ՝	264 կվ/ս
Հատուկ արտադրություն՝	1,038 կվ/ժ/կվ/ս
Տարեկան շեղում՝	0.4%
Մինչև 13 տարի փոխհատուցում՝	0.0791 € / կվ/ժ
Ավելցուկային էլեկտրաէներգիայի գին՝	0.0400 € / կվ/ժ
Սեփական պահանջներ՝	2%
Էլեկտրաէներգիայի գնի տարեկան աճ՝	2%
Ֆ-վ համակարգի ծախսեր՝	256,000.00 €
Ֆ-վ համակարգի ծախսեր՝	970.00 € / կվ/ս
Սուբսիդավորում՝	%
Առանց տոկոսների ընդհանուր ծախսեր՝	256,000.00 €
Առանց տոկոսների ընդհանուր ծախսեր՝	283,467.00 €
Տարեկան հնարավոր ծախսեր՝	500.00 €
Տարեկան գնաճի դրույքաչափ՝	2.00%
Սահման՝	-15,756.00 €
Լիզինգի տարեկան վճար՝	21,781.00 €

Սակագնային աջակցություն

Սեփական
էներգիայություններ/տվյալներ

Տարի	Էլեկտրաէներգիայի գին	Արդյունք	Ծախսեր	Կուտակային հաշվեկշիռ
1	0.16	21,678.00	500.00	21,178.00
2	0.16	21,591.00	510.00	42,259.00
3	0.17	21,505.00	520.00	63,244.00
4	0.17	21,418.00	531.00	84,131.00
5	0.17	21,331.00	541.00	104,921.00
6	0.18	21,244.00	552.00	125,613.00
7	0.18	21,158.00	563.00	146,208.00
8	0.18	21,071.00	574.00	166,705.00
9	0.19	20,984.00	586.00	187,103.00
10	0.19	20,898.00	598.00	207,403.00
11	0.20	20,811.00	609.00	227,605.00
12	0.20	20,724.00	622.00	247,707.00
13	0.20	20,637.00	634.00	267,711.00
14	0.21	14,250.00	647.00	281,314.00
15	0.21	14,474.00	660.00	295,128.00
16	0.22	14,701.00	673.00	309,156.00
17	0.22	14,931.00	686.00	323,400.00
18	0.22	15,164.00	700.00	337,865.00
19	0.23	15,401.00	714.00	352,552.00
20	0.23	15,642.00	728.00	367,465.00

Տեղեկատվության
ամբողջականությունը և
ճշգրտությունը չի
երաշխավորվում:

Սվրեկան եկամուտներ ՕեMAG-փոխհատուցում (առանց շեղման):

21,678.00 €



Բիզնես դեպքերից հաշվողական վարժություններ՝
ներկայացված երկկողմանի վարպետության դասի
ընթացքում ներկայացված